

Lykkelig som liten

Det er ikke størrelsen det kommer an på, sier nettverket av næringsdrivende kvinner i Follo. Hvorfor være stor når man er lykkelig som liten?

SKI: Forrige uke ble temaet belyst på et seminar de holdt i Ski, et motivasjonsseminar hvor alle var velkomne. Her fikk deltagerne møte kvinner som virkelig har lyktes med sine enpersonforetak, men som velger å gå motstrøms når det gjelder å ekspandere i antall ansatte.

– Frihet og fleksibilitet er hovedgrunnene til dette valget, påpekte leder av nettverket, Malena Bakkevold i sitt innlegg.

Egen arbeidsplass

Til seminaret kom det kvinner som har realisert en idé, en drøm, som brenner for noe, eller som ganske enkelt ønsker å skape sin egen arbeidsplass. De har alle en felles tanke om at nettverksbygging lønner seg.

Foredragsholderne besto av politikere, medlemmer fra nettverket og andre kvinner som driver egne, suksessfulle, små bedrifter i Follo.

Oppfordrer til AS

– Nettverksbygging er så utrolig viktig, og motiverende, sa Gunvor Eldegard, stortingsrepresentant og tidligere nestleder Næringskomiteen, nå ansvarlig for næring i Finanskomiteen. Eldegard har selv vært medlem i nettverket fra starten av i 1995 og er svært opptatt av å få flere kvinner til å etablere seg.

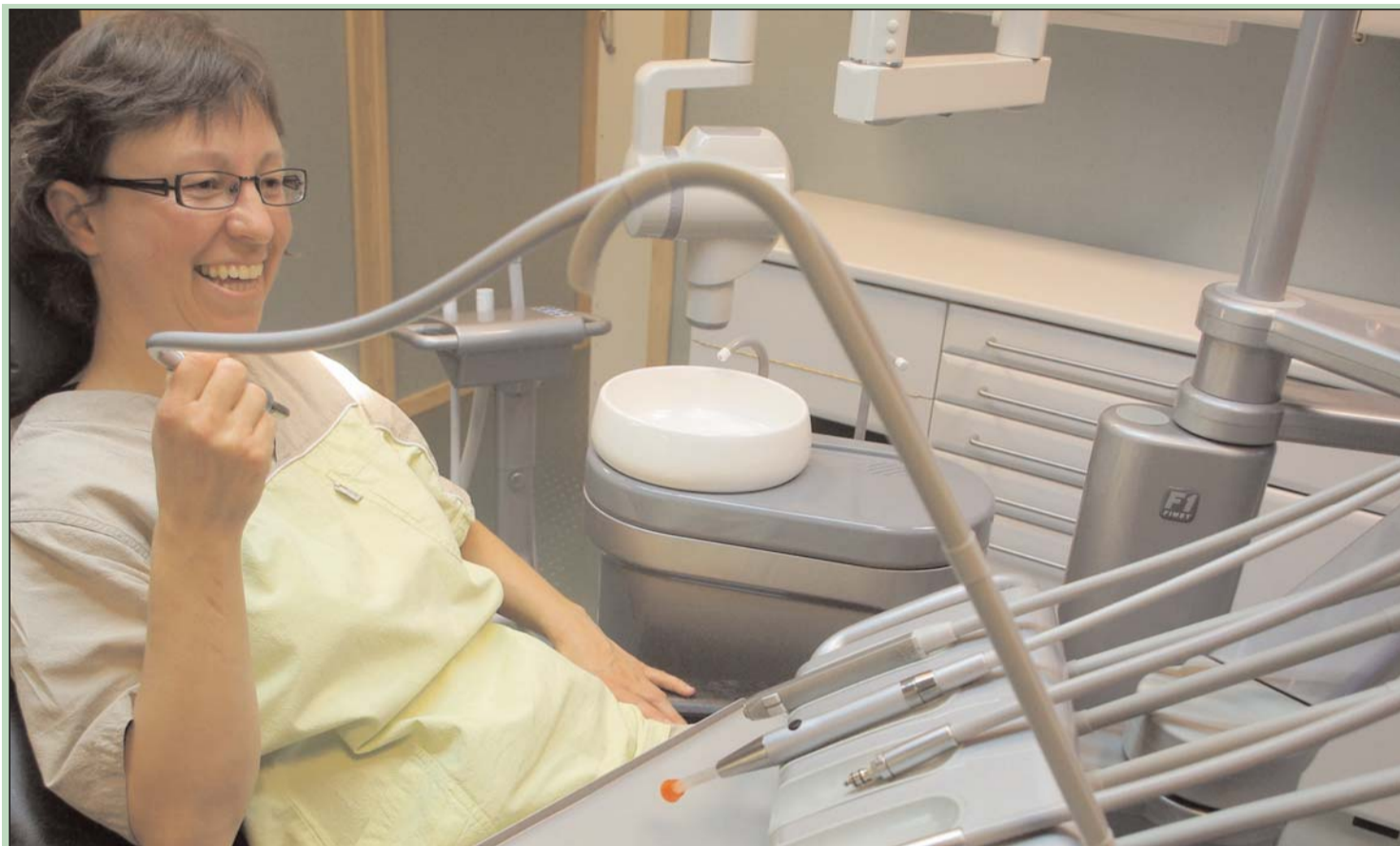
Hun oppfordret kvinnene til å danne AS for å trygge rammene rundt bedriftene sine.

Videre lovet hun at regjeringen skal gjøre det den kan for å lette hverdagen for de små bedriftene. Et viktig tiltak er å gjøre terskelen for å opprette AS lavere.

Roser små bedrifter

Teolog og doktorgradsstipendiat Margunn Sandal hadde sin helt egen vinkling på temaet små bedrifter som ikke har som hovedmål å bli større.

– Ligger det lykke i det å drive



TRIVES I NETTVERK: Anne Torhild Hovda er privatpraktiserende tannlege på Vinterbro.

Lot seg overbevise

Hun har en praksis som går strålende, er langt fra ensom i hverdagen, men likevel ser tannlege Anne Torhild Hovda verdien av å melde seg inn i Nettverket for næringsdrivende kvinner i Follo.

VINTERBRO: – Seminaret var både interessant, spennende og inspirerende. Klart vi som driver enkeltmannsforetak har felles interesser og kan dra nytte av hverandre, sier tannlegen på Vinterbro.

Hun hadde aldri vært på et slikt seminar før, og var positivt overrasket over hvor profesjo-

nelt og strukturert det var.

– Foredragsholderne var engasjerte og hadde gode poenger, dessuten følte jeg meg inkludert i nettverket umiddelbart, forteller hun.

At seminarer som dette virker som et løft i hverdagen, er Hovda ikke i tvil om. Selv om hun er engasjert i tannlegeforeningen,

som holder mye kurs og seminarer, blir et slikt seminar som dette på Ski noe helt annet, synes hun.

Det var veldig bra at de hadde bedriften i fokus, absolutt engasjerende, smiler hun.

HANNE VÆREN

hanne@aaavis.no

sin egen bedrift? Er det en verdi for samfunnet at det finnes en slik underskog av små bedrifter? spurte hun og spilte opp til tittelen på seminaret; "Suksessfull og lykkelig som liten".

Ved å ta tilhørerne tilbake til de gamle, greske filosofene, viste hun at lykkebegrepet blant annet kan defineres som det å realisere seg selv. Selvrealisering er nettopp en av grunnene til at mange starter egen bedrift.

– Små bedrifter kan også i langt større grad enn de store, bidra til et nærmere møte mellom mennesker. Gjennom nærhet og personlighet kan de små skape en helt spesiell atmosfære i forhold til kunden. Dette er opplevelsen man for eksempel kan få når man kommer inn i en liten butikk med personlighet og egen stil. Det blir fort mer karakter- og identitetsløst i de store kjedebutikkene, og det spesi-

elle møtet mellom mennesker forsvinner, påpekte hun.

Alliansebygging - vinn - vinn

"Alliansebygging som alternativ organisasjonsform" het foredraget til Sølvi May Lie, som er daglig leder av Personal Touch.

– Er det ensomt å drive et enpersonforetak? spurte hun.

Selv mente hun at det å denne allianser med andre innenfor samme felt, kan være et godt og

suksessfylt alternativ for dem som svarer ja på dette spørsmålet. Allianser gir både faglig utvikling og mulighet for å ta på seg større oppdrag.

– En gjensidig, nyttig avtale for alle parter. Altså vinn - vinn, var hennes erfaring.

HANNE VÆREN

hanne@aaavis.no

Carol trives i egen bedrift hun driver på hjemmekontor

Til glade barnestemmer i barnehagen ved siden av huset sitt, sitter Carol Eckmann i et hyggelig innredet hjemmekontor. Herfra driver hun enmannsbedriften sin, og slik vil hun ha det.

ÅS: I likhet med mange andre, flest kvinner, har hun skaffet seg sin egen arbeidsplass i et enmannsforetagende som er fullt ut levedyktig. Hun er medlem av Nettverket for næringsdrivende kvinner i Follo (KiFo), og henter inspirasjon og støtte fra andre i samme situasjon.

Ønsker kontaktflate

Eckmann har bodd i Ås i 13 år, og har vært medlem av KiFo siden 2001. Med sitt oversetter- og språkkonsulentfirma, trives hun i hverdagen sin, men innser at kontakt med andre er like viktig for henne som for alle andre.

– Da jeg startet opp i nettverket, var jeg ikke ute etter kunder, men ville ha kontakt med næringsorienterte kvinner som meg selv. Ås kommune har ikke på noen måte lagt til rette for gode møteplasser i det offentlige rom så kontakter må skaffes på eget initiativ, forklarer hun

Foretrekker frihet

At så mange kvinner, med eget hjemmefirma, ikke ekspanderer

og ansetter flere slik det er vanlig i dagens næringsliv, kan Eckmann godt forstå.

– Skulle jeg ansette noen nå, blir det arbeidsgiveransvar og mye byråkrati.

Jeg foretrekker å beholde friheten min, påpeker hun.

Innovative kvinner

Innovasjon, et begrep som ofte brukes på bedrifter i vekst, er noe småbedrifter i aller høyeste grad er like gode på, etter Eckmanns oppfatning.

– Klart småbedrifter er innovative. De aller fleste mikrobedrifter leverer høy kvalitet, ellers overlever vi ikke. Derfor er vi like mye under utvikling vi, som de store bedriftene, selv om vi

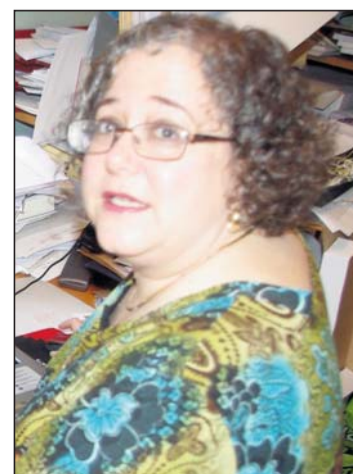
ikke nødvendigvis viser det ved å vokse, slår hun fast.

Allianse som verktøy

Eckmann har bygd opp en allianse med flere innen samme bransje. De samarbeider på store prosjekter og oppdrag som vanligvis er forbeholdt større virksomheter.

Alliansen er et viktig verktøy i hverdagen. Vi er ikke samlokalisert, men er selvstendige enheter med meg som knutepunkt og kvalitetssikrer. Sammen kan vi konkurrere mot oversettelsesbyråer, men ingen er ansatt, forklarer hun.

Eckmann legger også til at hun ikke kunne hatt samme plass på markedet uten alliansen.



CAROL ECKMANN driver bedrift hjemmefra og trives med det.